



## COMMERCIAL(E) EXPORT (H/F)

### CDI - Temps plein

---

Créée en 1992 par une équipe de spécialistes aéronautiques, AIR SUPPORT ne cesse de se développer et est aujourd'hui considérée comme une référence dans le domaine de la maintenance, réparation et entretien d'équipements aéronautiques (MRO).

Certifiée PART 145 EASA/FAA/CAAC/TCCA et EN9110, notre établissement situé près de l'aéroport international de Toulouse-Blagnac fournit à plus de 200 clients dans le monde (compagnies aériennes, MRO avions et moteurs, et constructeurs d'aéronefs) un excellent niveau de prestations : délais courts, qualité de service et contacts privilégiés.

Organisés en différents ateliers (capteurs, électricité/électronique et mécanique/fluide), nous assurons la maintenance et réparation d'équipements aéronautiques embarqués (équipements cabine, moteurs, systèmes hydrauliques, éclairage, ...).

En complément des solutions de maintenance et réparation en atelier, AIR SUPPORT offre des prestations de Support Technique grâce à son équipe spécialisée qui intervient directement sur sites clients.

---

Nous recherchons pour notre service commercial un(e) :

### COMMERCIAL(E) EXPORT (H/F)

Objectif du poste : Prospecter pour développer l'activité commerciale de l'entreprise.

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous êtes chargé(e) de gérer un portefeuille clients et de développer l'activité sur une zone géographique qui sera définie selon les besoins de l'entreprise. Ceci dans le respect de la stratégie commerciale et des objectifs fixés.

Votre rôle sera également de :

- Répondre aux appels d'offre et consultations diverses des prospects et clients ;
- Négocier des contrats commerciaux, et en assurer le suivi permanent ;
- Participer aux salons professionnels ;
- Participer à la réflexion stratégique de la société sur le plan technico-commercial.



**Profil recherché** : Issu(e) de formation supérieure BAC+3/+5 (Ecole de Commerce ou Ingénieur), vous justifiez d'une **première expérience (5 ans minimum)** sur un poste similaire avec forte composante en **prospection dans le domaine aéronautique** (idéalement dans l'univers MRO).

**Connaissances** :

- Anglais courant exigé (lu, écrit, parlé)
- Espagnol et/ou Portugais idéalement
- Commerce International

**Savoir-être** :

- Goût et aptitude pour la prospection (téléphone, internet et e-mail, visites, etc...)
- Appétence pour les environnements techniques (mécanique et hydraulique)
- Autonomie
- Force de proposition
- Capacité d'écoute
- Persévérante
- Curiosité

**Date d'embauche** : avril 2021

**Rémunération** : 45 K€ à 55 K€ (fixe + variable) - en fonction profil et expérience

**Type de contrat** : CDI, statut cadre en forfait jours

**Lieu** : Poste basé à PUJAUDRAN (32, à la limite du 31)

Des déplacements à l'étranger réguliers sont à prévoir.

Pas de télétravail sur le poste.

**Si cette offre vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (lettre, CV et prétentions) à :**

[recrutement@airsupport-mro.com](mailto:recrutement@airsupport-mro.com)

**Site internet** : [www.airsupport-mro.com](http://www.airsupport-mro.com)